

| 履歴書 | | 20XX年　　XX月　XX日現在 |
| --- | --- | --- |
| ふりがな | やまだ たろう | |  |
| 氏名 | 山田 太郎 | |  |
| 生年月日 | 1994年　　1月　　1日生　(満　30歳) | | ※性別  男 |
| ふりがな | とうきょうと　まるまるく　まるまるちょう | | 電話  080-1234-5678 |
| 現住所 | 〒 111-1111  東京都〇〇区〇〇町1-2-3 | | E-mail  taro.yamada@example.com |

| **年** | **月** | **学 歴 ・ 職 歴 （各別にまとめて書く）** |
| --- | --- | --- |
|  |  | **学歴** |
| 2012 | 3 | 〇〇大学経済学部　入学 |
| 2016 | 4 | 〇〇大学経済学部　卒業 |
|  |  |  |
|  |  | **職歴** |
| 2016 | 4 | 〇〇不動産株式会社・営業部　入社 |
| 2020 | 3 | 〇〇不動産株式会社・営業部　主任　昇給 |
| 2022 | 3 | 〇〇不動産株式会社・営業部　一身上の都合により退職 |
| 2022 | 4 | △△不動産株式会社　営業部　入社 |
|  |  | 現在に至る |
|  |  | 以上 |

| **年** | **月** | **資 格 ・ 免 許** |
| --- | --- | --- |
| 2012 | 1 | 普通自動車免許　取得 |
| 2024 | 3 | ITパスポート　取得 |

| **志望の動機、自己PR** |
| --- |
| **志望動機**  私自身が地方出身で地元愛が強いこともあり、貴社が取り組む地方創生プロジェクトに強く共感しました。またこれまでの営業経験を活かし、開発だけでなくお客様やチームメンバーとも積極的に橋渡しができるエンジニアになりたいと思い、貴社を志望しました。  **自己PR**  8年以上の不動産営業経験および新規顧客開拓や物件提案を通じて、顧客の信頼を得ることに注力してきました。前職では主任として5名の新規顧客開拓チームをリードし、目標達成率115%を達成しました。こうした経験から、貴社でもチームをリードし目標達成に貢献できたらと考えています。 |

| **ポートフォリオ** | |
| --- | --- |
| No.1 | ChatGPTフル活用Chrome拡張機能『MyGPT』  詳細：<https://github.com/foo/bar> |
| No.2 | 写真投稿SNS『フォトマップ』  詳細：<https://github.com/foo/bar> |

| **SNS等** | |
| --- | --- |
| GitHub | <https://github.com/seito-developer> |
| ブログ | <https://myblog.com> |

| **趣味、特技など** |
| --- |
| サーフィン、ゲーム、犬の散歩、料理 |